

# LOS PRECIOS DEL CAMARÓN EN EE.UU.

## SHRIMP COMPLEX (Ex-Warehouse, East or West)

Shell-On, Headless		Farm Raised, Central & South American, White	
Count	Wild, Mexican, No. 1, White*	Wild, Mexican, No. 1, Brown*	White
<10	12.50-12.75 +	11.75-12.00 +	
<12	10.75-11.00 +	10.00-10.25 +	
<15	9.75-10.00 +	8.75-9.00 +	
16-20	8.50-8.75 +	7.65-7.90 +	-
21-25	7.25-7.50 +	6.40-6.65	6.60-6.70
26-30	-	5.60-5.85	4.90-5.00
31-35	-	-	3.95-4.05
36-40	-	-	3.65-3.75
41-50	-	-	3.55-3.65
51-60	-	-	3.40-3.50
61-70	*FOB WC	*FOB WC	3.20-3.30
71-80			2.70-2.80
81-90			2.40-2.50

Reportaje imparcial, exacto y oportuno

Porque la información brinda transparencia al mercado

Índice de cotizaciones de ventas al medio mayoreo en EE.UU.

Camarón de cultivo y silvestre de México

Situación de oferta y demanda

Esté al tanto de las fluctuaciones del mercado

Para más información comuníquese con Carlos Martínez

732-575-1982  
ventas@urnerbarry.com



agua + cultura |

## El ciclo sin fin de las enfermedades del camarón

Stephen G. Newman\*



Pocos pueden decir que la camaronicultura no es un ejemplo de una agroindustria multinacional exitosa. Con una producción de casi 3 millones de toneladas o más, y con pocas razones para creer que esto no se mantendrá así, realmente ha sido todo un éxito para muchos granjeros. Sin embargo, para quienes han estado en este negocio por décadas, es bien conocido que no siempre es un negocio fácil.

De manera periódica, casi cíclica, los brotes de enfermedades han impactado dramáticamente la producción camaronícola, típicamente de regiones específicas, lo que ha resultado en impactos y fluctuaciones económicas tanto de precios como de ganancias. Con la intensificación de la camaronicultura en el sureste de Asia, han aparecido riesgos adicionales. Ahora podemos observar el resultado de los esfuerzos de intensificación que no han puesto atención a los detalles importantes.

Estos brotes provocaron la reducción de la producción de Indonesia, Arabia Saudita, Vietnam y China, entre otros. En algunos casos, los problemas son el típico *Vibrio* o algún virus, nada que pueda parecerse exótico. De hecho, lo que podemos ver es un resultado de la arrogancia, el desprecio hacia la bioseguridad y la falta de entendimiento de las estrategias de administración de riesgos basadas en el sentido común. Con la aplicación de poca o ninguna ciencia, el granjero tendrá una explosión infecciosa que no será fácilmente controlada. En algunos casos, sin embargo, podemos observar nuevos síndromes, con causas todavía no especificadas.

Si tratamos de desentrañar estos misterios, pelando el problema capa por capa como si se tratara de una cebolla, es muy probable que

encontremos lo que siempre encontramos: un patógeno o grupo de patógenos que están tomando ventaja del estrés que provocamos en los animales, y también las fallas por parte del granjero sobre cómo tomar pasos realistas y proactivos para minimizar las pérdidas.

La ironía en todo esto es que habrán muchos que se beneficien de la miseria de otros en este escenario, y si la diferencia entre oferta y demanda es lo suficientemente grande para que los granjeros obtengan ganancias en un periodo no determinado de tiempo, podremos ver sin lugar a dudas otra ronda de inversión y crecimiento. Esto bajará los precios conforme el ciclo natural de la enfermedad disminuya y se presente un aumento en la supervivencia de los organismos, resultando en más producto y menores precios.

La constante en todo este asunto es que puede usted apostar a que un número significativo de dueños y administradores tendrán que cerrar sus negocios, culpando a todos de los problemas que encontraron, menos a ellos mismos, y seguirán adelante, perpetuando las estrategias que llevarán a otro ciclo de explosiones infecciosas.

Stephen Newman es doctor en Microbiología Marina con más de 30 años de experiencia. Es experto en calidad del agua, salud animal, bioseguridad y sostenibilidad con especial enfoque en camarón, salmónidos y otras especies. Actualmente es CEO de Aqua In Tech y consultor para Gerson Lehman Group, Zintro y Coleman Research Group. Contacto: sgnewm@aqua-in-tech.com